

Содержание

| | |
|--|-----|
| Коротко об авторах | 5 |
| Теорема № 1: Не следует бездумно доверяться налоговикам. | 7 |
| Теорема № 2: Рекомендации всех советчиков и консультантов необходимо оценивать критически. | 18 |
| Теорема № 3: От каждого сотрудника в отдельности и от всех вместе зависят суммы налогов, подлежащие уплате в бюджет организацией. | 29 |
| Теорема № 4: Обоснование и документальное подтверждение расходов – обязанность инициатора затрат. | 35 |
| Теорема № 5: Налогоплательщик – юридическое лицо не обладает «презумпцией невиновности». | 64 |
| Теорема № 6: Защита сделок от переквалификации – дело профессиональной чести и совести юристов. | 75 |
| Теорема № 7: Все так называемые «договорные» цены должны быть обоснованы. | 88 |
| Теорема № 8: Расходы, которые не учитываются при исчислении налогооблагаемой прибыли, приводят к необходимости уплаты излишних сумм налога на прибыль, исходя из чего в текущей деятельности в качестве инструмента налогового планирования следует руководствоваться алгоритмом признания расходов. | 98 |
| Теорема № 9: Безвозмездно – отнюдь не означает абсолютно «даром». | 102 |
| Теорема № 10: Случайные связи – опасны! | 108 |
| Заключение | 122 |